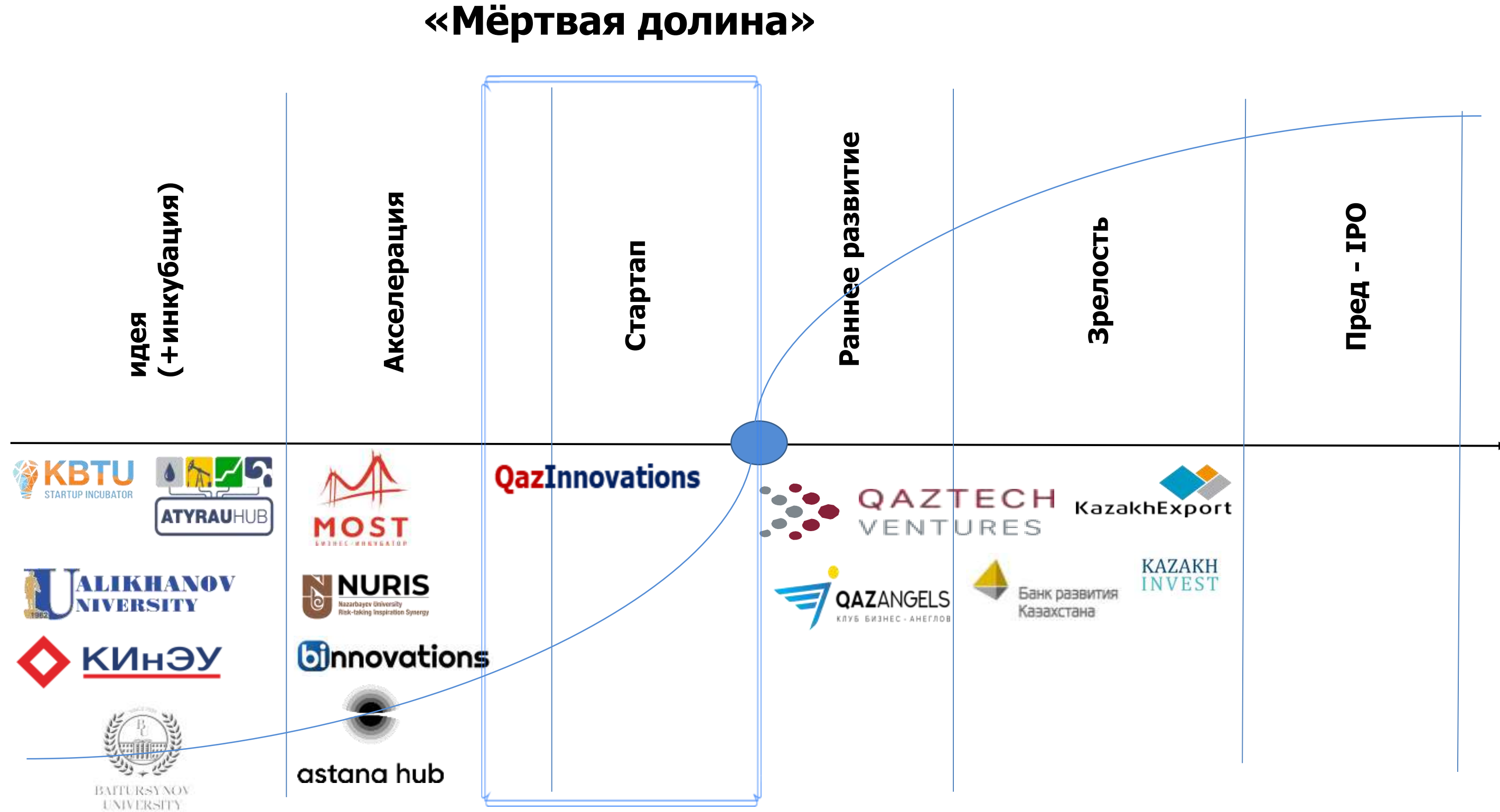


ИННОВАЦИОННЫЙ ГРАНТ ДЛЯ СТАРТАПОВ

Guideline

по обновленной системе предоставления грантов

Путь проекта от идеи до IPO



До 90% стартапов проектов, терпят неудачу на стадиях: *seed, запуск стартапа, early growth*, и не проходят «мертвую долину»

ПОРТРЕТ СТАРТАПА



ПРОРАБОТАННЫЙ
ПРОДУКТ MVP



ЧЕТКОЕ ПОНИМАНИЕ КТО ИХ
КЛИЕНТА И ГДЕ ИХ РЫНОК



КОМАНДА КОТОРАЯ
«БОЛЕЕТ» ЗА СВОЙ ПРОЕКТ

Стадии развития стартапа для самодиагностики

Зона интереса



ПРИОРИТЕТНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ*

Выбирается по **конечному продукту**

- Информационно-коммуникационные технологии включающие элементы индустрии 4.0
- Новые финансовые технологии
- Экологически чистые технологии, энергоэффективность, энергосбережение и альтернативная энергетика
- Космические технологии
- Биотехнологии, новые технологии в медицине и здравоохранении
- Электронная промышленность
- Новые материалы, аддитивные технологии, нанотехнологии
- Робототехника
- Новые технологии в обрабатывающей промышленности



Согласно приказ и.о. Министра цифрового развития, инноваций и аэрокосмической промышленности Республики Казахстан от 17 сентября 2020 года № 339 "Об определении приоритетных направлений предоставления инновационных грантов"

Требование к заявителю

На первой стадии

- 1)Субъект малого предпринимательства
- 2)Прохождение акселерационной программы
- 3)MVP
- 4)Команда не более 5 квалифицированных специалистов

На второй стадии

- 1)Успешное прохождение предыдущей стадии
- 2)Продукт готовый к производству или к продажам
- 3)Инвестиционный план
- 4)Привлечение инвестиций не менее 20% от суммы гранта (второй и третьей стадии)
- 5)Команда не более 7 квалифицированных специалистов

На третьей стадии (в дополнении к параметрам второй стадии)

- 1)Успешное прохождение предыдущей стадии
- 2)Расчет прибыли и убытков
- 3)Маркетинговый план продвижения продукта и описание клиентов
- 4)Основные стадии продаж

УСЛОВИЯ 1-СТАДИИ

До 20 млн. тенге

Софинансирование не менее 10%

Срок реализации не более – 6
месяцев

Исторические затраты по
проекту не
учитываются

КАКИЕ ЗАТРАТЫ ПОКРЫВАЮТСЯ ИСХОДЯ ИЗ ПОТРЕБНОСТЕЙ ПРОЕКТА

ФОТ команды с налогами
(не более **40%** от суммы средств стадии)*

Командировочные расходы
(не более **30%** от суммы средств стадии)*

Аутсорсинг
(не более **30%** от суммы средств стадии)*

Аренда офисных или
производственных помещений
(не более **20%** от суммы средств стадии)*

Приобретение материалов и
комплектующих и оборудования
необходимого для создания продукта
или услуги
(не более **20%** от суммы средств стадии)*

**Процент используется только для определения максимальной суммы по статье расходов*

УСЛОВИЯ 2 И 3 СТАДИИ

До 80 млн. тенге

Софинансирование не менее 10%

Срок реализации на 2 стадии не более – **12 месяцев**, на 3 стадии не более – **9 месяцев**

Исторические затраты по проекту не учитываются

КАКИЕ ЗАТРАТЫ ПОКРЫВАЮТСЯ ИСХОДЯ ИЗ ПОТРЕБНОСТЕЙ ПРОЕКТА

ФОТ команды с налогами
(не более **30%** от суммы средств стадии)*

Командировочные расходы
(не более **20%** от суммы средств гранта на второй стадии, **40%** на 3 стадии средств стадии)*

Аутсорсинг
(не более **30%** от суммы средств стадии)*

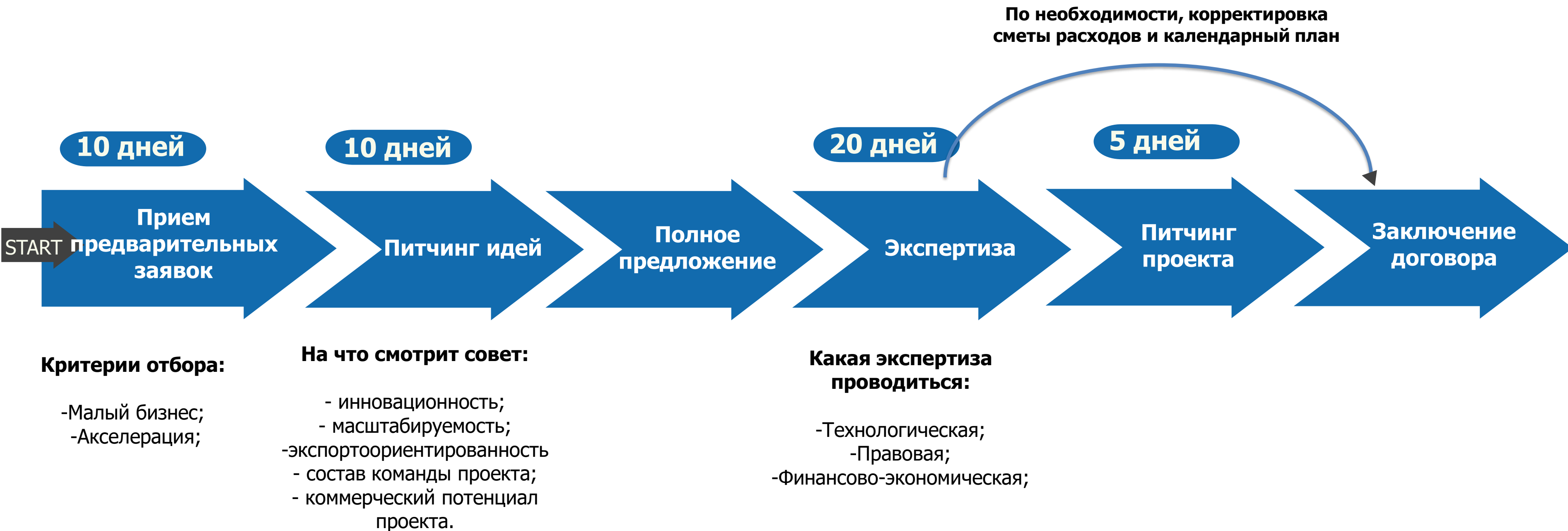
Аренда офисных или производственных помещений
(не более **10%** от суммы средств стадии)*

Приобретение материалов и комплектующих и оборудования необходимого для создания продукта или услуги
(не более **50%** от суммы средств стадии)*

Приобретение лицензий, оборудования необходимого для создания продукта или услуги
(не более **50%** от суммы средств стадии)*

Маркетинговые расходы 3-стадия
(не более **60%** от суммы средств стадии)*

**Процент используется только для определения максимальной суммы по статье расходов*



ПРИЕМ ЗАЯВОК 1-ЭТАП

КОГДА

10. 08. 2021г. – 23. 08. 2021г.

ДОКУМЕНТЫ

- Предварительное предложение (описание проекта и команды)
- Сертификат о прохождении акселерационной программы
- Смета расходов

КУДА ПОДАВАТЬ

qazinn.kz
или
astanahub.com

ПИТЧИНГ

Совет в течение 10 рабочих дней заслушивает **питчинг предварительного предложения** заявителя, и осуществляет отбор по следующим критериям:

- **инновационность;**
- **масштабируемость;**
- **экспортоориентированность;**
- **состав и квалификация команды проекта;**
- **коммерческий потенциал проекта.**

По итогам заслушивания предварительных предложений, Советом принимается решение о допуске или отказе заявителя на второй этап конкурса

ПРИЕМ ЗАЯВОК 2-ЭТАП

Это Полное предложение:

- документ, подтверждающий прохождение акселерационной программы
- бизнес-план проекта
- Проект календарного плана
- Проект сметы расходов
- Техническая спецификация на разработку ПО (По IT направлениям)
- Сведения об отсутствии налоговой задолженности
- Копии предварительных договоров с клиентами (В том числе договора намерения)
- Копии документов, подтверждающих квалификацию команды
- Коммерческие предложения на закупаемые услуги и (или) работы

(для юр.лиц)

- Копия устава
- Решение о наделении полномочиями в части получения инновационного гранта

ЭКСПЕРТИЗА ПОЛНОЙ ЗАЯВКИ

QazInnovations

Правовая экспертиза – оценка и анализ содержания представленных документов на предмет соответствия действующему законодательству РК а так же оценка правовых рисков реализации проекта «**красные флажки**».

Технологическая экспертиза - оценивается технологическая реализуемость, достаточность мероприятий и их распределение заявленному объему и содержанию работ, определяются риски реализации проекта и квалификации команды проекта

Финансово-экономическая экспертиза - проводится с целью оценки экономической целесообразности и финансово-экономической модели реализации проекта. Проверяется обоснованность затрат по проекту.

ПИТЧИНГ ПОЛНОГО ПРЕДЛОЖЕНИЯ

ПИТЧИНГ

По итогу которого Совет принимает решение по заключению договора о предоставлении инновационного гранта на коммерциализацию технологий.

Продолжительность питча – 15 мин. (5 минут на питч + 10 минут на вопросы-ответы)

Докладчик должен подготовить презентацию по проекту, и до начала питчинга представить копию Оператору (QazInnovations)

статус заявки можно отслеживать через личный кабинет на портале astanahub.com

F.A.Q (Часто задаваемые вопросы)

Сколько займет времени рассмотрение заявки?

Заявка рассматривается **45 рабочих дней**

Куда начисляется грант?

На эскроу-счет(эскроу расписка) в банке 2-ого уровня, с условием их депонирования без права совершения операций, не связанных с проектом.

Какие имеются встречные обязательства?

Увеличение объема реализованной инновационной продукции не менее 10%, привлечение софинансирования не менее 10% от запрашиваемой суммы гранта, привлечение инвестиции на 2 стадии не менее 20% от суммы стадии.

Что будет если я не внесу заявленную сумму софинансирования?

Если в течении 10 рабочих дней после открытия эскроу-счета Грантополучатель не внес заявленную сумму софинансирования, Оператор расторгает с ним Договор.

FAQ 2 (Часто задаваемые вопросы)

Какие стадии реализации проекта финансируются и в какие сроки?

1 стадия - доработка продукта и разработка стратегии коммерциализации срок реализации не более **6 месяцев**

2 стадия - производства процессов и реализация проекта **12 месяцев**

3 стадия - реализация новых или усовершенствованных продуктов и услуг на рынке **9 месяцев**

Где должен реализовываться проект ?

Реализация проектов, одобренных для финансирования, осуществляется на территории Республики Казахстан, необходимо указать в какой области и городе или район (село) Казахстана будет реализовываться проект.

Какие специалисты нужны в команде проекта?

Специалист по коммерциализации с опытом маркетинговых исследований

ОБУЧАЮЩИЕ МАТЕРИАЛЫ

Предварительное предложение

Заполнение основной
части предварительного
предложения



Заполнение финансовой
части предварительного
предложения



Полное предложение

Заполнение основной части
полного предложения



Заполнение финансовой
части полного предложения



*Весь обучающий материал можно найти на официальном канале QazInnovations:
<https://www.youtube.com/channel/UCAj8we8bnlhVHUNrSGx1rZw>*

РЕКОМЕНДАЦИИ ДЛЯ ЗАЯВИТЕЛЕЙ

Проблема

Проект не пользуется спросом

У меня самая лучшая идея! Но не хватает финансирования!

У меня не получается привлечь инвесторов

Продукт не может выйти на рынок

Совет

Проект должен решать проблемы и боли клиента

Финансируются не идеи, а команды с проработанным проектом

Начните говорить на языке инвесторов: **Smart Money, Seed money, перспективы развития и т.д.** Рассказывайте не о своем «крутом» проекте, а какие проблемы решает ваш продукт для клиента

Не затачивайте продукт под «одного клиента», думайте о масштабировании продукта



РЕКОМЕНДАЦИИ ДЛЯ ЗАЯВИТЕЛЕЙ

Проблема

Не могу определиться с рынком

У проекта есть проблемы, но их можно скрыть

Я не знаю кто мой клиент

Если Вы не прошли конкурс на инновационный грант

Совет

Название стран - это не рынок, описывайте свою нишу, параметры, границы, характеристики

Не пытайтесь скрыть проблемы, будьте прозрачны и демонстрируйте, что решаете свои проблемы

Составьте портрет клиента, найдите его «боли» и постарайтесь их решить

Нельзя быть лучшим в чем то одном, Будьте лучшим во всех аспектах, учитесь на ошибках и Верьте в свое «детище»!



График акселерационных и инкубационных программ 2021г.

Акселераторы	Май	Июнь	Июль	Август	Сентябрь	Октябрь	Ноябрь	Декабрь
NURIS		акселерационная программа Quick Start VIII (12.06.2021-03.08.2021)						
MOST	акселерационная программа (окончание 25.06.2021)			акселерационная программа smart woman (25.06.2021-20.07.2021)				
Фонд науки	акселерационная программа (окончание 21.06.2021)							
Инновационный центр КИнЭУ	Бизнес инкубационная программа (окончание 21.06.2021)					Бизнес Инкубационная программа "Стартап Академия" (05.09.2021-21.05.2022)		
Astana Hub		бизнес инкубационная программа (14.05.2021-18.08.2021)						
			акселерационная программа Smart city Almaty accelerator (01.07.2021-25.10.2021)					
IGTIPC		акселерационная программа (предварительное начало 01.06.2021)						
Молодежный бизнес- инкубатор(ЕНУ)	акселерационная программа (окончание 23.06.2021)							
KBTU					Бизнес Инкубационная программа "KBTU Startup incubator" (01.09.2021-21.05.2022)			

Примеры сертификатов о прохождении акселерационной программы



СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!



TELEGRAM

@QazInnovations



FACEBOOK

@QazInnovations



INSTAGRAM

@QazInnovations

ОФИЦИАЛЬНЫЙ САЙТ

qazinn.kz

шаг 1

нет ответа?
тогда

шаг 2

далее

шаг 3

далее

шаг 4

шаг 5

РАЗЪЯСНЕНИЕ В ZOOM

каждый Пн, Ср, Пт в 10:00 ссылка на запись в оглавлении

+ ИЗУЧИТЬ ОБУЧАЮЩИЙ МАТЕРИАЛ

на YouTube канале «QazInnovations»,

**НАЙТИ ОТВЕТ В FAQ**

qazinn.kz/часто-задаваемые-вопросы

**ЗАДАЙТЕ ВОПРОС В «TELEGRAM»**

t.me/QazInnovations_chat

**ЗВОНИТЕ :+7 775 623 14 22**

из-за ограниченности персонала просим вас соблюдать данный алгоритм и звонить в крайних случаях

ВПИСАТЬ ПРЕДЛОЖЕНИЯ В ФОРМУ

если вы не получили ответа, скорее всего этот пункт не предусмотрен системой, тогда внесите свое предложение

<https://forms.gle/3gdvp69AUPaKfVFe7>



БИЗНЕС-ПРОЦЕСС

